

原文题目：<<对话张跃：追寻远大理想>>

概要：

在全球气候变化的背景下，为有效控制温室气体排放，“低碳经济”、“低碳技术”日益受到世界各国的关注。张跃，远大空调有限公司总裁，在他看来，“做企业要把环保看得比赢利更重要，把责任看得比发展更重要，把道德看得比生存更重要。”20年的成长历程，远大集团已经成为全球规模最大、技术水平最高的直燃式空调生产企业，在国际市场占有率为同行业之首。一份远大宣言，一个绿色梦想，张跃将“用一生时光，追寻远大理想”。

远大的一切是来自于自己的理念，来自于自己的爱好，觉得做这件事情会开心，因为这件事情对社会带来利益，对别人带来利益，然后就很投入去做。远大的价值观是什么？不污染环境、不剽窃技术、不蒙骗客户、不恶性竞争、不搞三角债、不偷税、不行贿、没有昧良心行为。把不污染环境放在第一位，因为企业是一个产业机器，如果它不把对环境的这种污染作为产业的重要的一个关注点的话，那么它就一个杀手，不论是耗竭资源也好，还是排放污染也好，那对社会的危害是非常非常之大，企业是无论如何要把环境问题放在第一位。

为什么做空调呢？张跃介绍因为那时不断地听到氟利昂的问题，世界是否就缺少一种不用氟利昂的空调呢？后来经过多方研究，远大联合国际上的企业在1999年的时候，发现了可以直接用发电机的废热拿来制冷、制热的技术。现在国外的利用废热的空调占了80%，在美国、瑞典、德国、澳大利亚，最穷的印度、巴基斯坦，在对待空调的问题上，节能意识比中国强很多。在中国废热空调的销售远不及理想，就国家水平来说，差异太大了。每卖出一台利用废热的机器就意味着减少了二氧化碳排放、减少别人用电或者用煤、或者用油、或者用其它的燃料带来的这种二氧化碳排放、带来的温室气体、带来的资源的损耗。做一个让自己开心、又能够给社会带来利益的事情。

或许有不少企业家在经营过程中时常会问企业发展为了什么？这个产品或者这个产业，是社会上所稀缺的吗？特别需要你的吗？自己需要这些钱吗？后来发现，他们中大部分的人希望到了一定的年份以后去行善，如今拼搏时赚更多的钱，把这些钱捐给那些所谓需要的人。在这个问题上，张跃认为在赚钱的过程中，在经商的过程中是对社会构成影响最大的时候。为什么不在那个时候去行善呢？他觉得不应该把企业的经济效益跟社会效益割裂，完全不应该把人生分成两个阶段——赚钱的阶段和捐钱的阶段。

在中国，改革开放只有三十年，中国的生意人、中国的商人还在忙着赚钱，还没忙着想着这个钱赚得合不合理，是不是可以赚得更好，方法更好一些。发展的初期在环境问题上，在能源问题上，也付出了沉重的代价。正是因为它们付出了沉重的代价，所以他们在经过反思以后，他们对于环保的问题，对于节能的问题就给予更高的关注，所以这样的发展阶段也是符合逻辑的。尽快地向国际最先进的水平靠拢，才能使中国从一个经济大国变成一个经济强国。一个破坏环境，一个浪费能源的国家，不管它的经济总量有多大，它绝对不可能称之为现代化的经济强国。